



Diez ventajas de utilizar La Nube para vender online

06/08/2021



Si estás buscando un sitio en línea para vender tus productos y/o servicios por internet, La Nube es la plataforma adecuada, diseñada para crear Stores de forma profesional. En pocos pasos y de forma intuitiva estarás habilitado a llevar un eCommerce representativo para tu marca.

Veremos ahora las diez ventajas que harán, si aún no lo hiciste, a decidirte por La Nube como plataforma para tus ventas.

1- Configuración intuitiva, sin conocimientos técnicos.

Crear una Store en La Nube es fácil y simple. A diferencia de años anteriores, donde se necesitaba contratar un programador para que cree un sitio web, esperar a que lo tenga listo y depender de sus servicios para actualizarlo.

Ahora puedes crearlo, configurarlo y cargar tus productos de manera autogestionable.

Solo necesitas acceder a www.lanube.cloud crear un usuario, elegir el hosting que usarás, y cargar tus productos o servicios, con sus precios y descripciones.

Escoge los métodos de pagos y envíos que sean más convenientes y ¡listo!
Ya puedes comenzar a vender.

2- Prueba gratuita de 14 días.

Si quieres experimentar la plataforma antes de dar el OK, La Nube ofrece un servicio de 14 días de prueba totalmente gratuito. Corrobora cómo funciona, sus funcionalidades y realiza tus configuraciones. Despeja tus dudas.

Verás que, cómo dijimos en el punto anterior, en pocos pasos ya tendrás tu Store creada.

Además, en este periodo puedes analizar los planes que ofrece la plataforma y encontrar el que mejor se adapte al perfil de tu negocio.

3- Tiene planos anuales desde los 18 USD al mes.

Puedes hacer un plan básico y cambiarte si es que los quieres a otro plan las veces que quieras.

En La Nube, tú decides si abonar de forma mensual o anual además de decidir qué tipo de plan necesitas de acuerdo a tus necesidades.

Accede a la información completa sobre [Costo de Planes](#)

Ten en cuenta que, una vez creada tu Store por cada venta que realices la plataforma cobrará un tax. Para emprendedor es del 3.5%, para Pymes es de 6.5% y para Corporativo del 8%.

4- Pasarelas de pago integradas

La Nube ofrece diferentes plataformas de pago que puedes elegir para tu eCommerce:

1. MERCADO DE PAGO
2. PAYPAL
3. EFECTIVO
4. TRANSFERENCIAS
5. A CONVENIR (para que coordines con tus clientes cómo efectivizar la transacción)

5- Pasarelas de envío integradas

Como en las pasarelas de pago, en La Nube también podrás analizar y ver qué formas de envío escogerás para enviar tus productos.

Cada una tiene diferentes características, siempre sugerimos tener más de una a disposición del cliente.

Las empresas ofrecen una solución logística y para ello debes configurar cada una, solicitando las credenciales correspondientes o en algunos casos las autorizaciones a través de la creación de usuario/cuenta.

Las disponibles en tu Store son:

1. WHATSAPP
2. FEDEX
3. DHL
4. ENVÍO PROPIO
5. UBER FLASH
6. CORREO URUGUAYO
7. UES

6- Vende desde donde quieras hacia donde se te ocurra

Uno de los grandes beneficios de vender online con La Nube es que tienes la posibilidad de llegar con tus ventas tan lejos como lo desees, además de manejar tus tiempos, y decidir el lugar en donde quieres trabajar.

Solo con tu teléfono móvil ya puedes gestionar tu Store estés en donde estés y vender las 24hs del día.

7- Vincular las redes sociales a tu Store

Desde tus configuraciones dentro de la Store puedes vincular tus redes sociales e incluso Mercado Libre para centralizar tus ventas, y tener un análisis perfecto de los movimientos y alcances de tu marca. Además, es muy útil a la hora de organizar y mantener a punto tu stock.

Unificar los canales te servirá para ver todos los resultados, y poner el ojo en las plataformas de venta que necesitan un incentivo para atraer más tráfico, así como también, potenciar las que tienen mayor rendimiento.

8- La Nube siempre está actualizada

Si ya eres usuario de La Nube, habrás visto que se encuentra en constante actualización y crecimiento.

Buscamos incorporar las últimas actualizaciones del mercado, estudiar los cambios de consumo, así como también aplicar novedades para hacer crecer tus ventas.

En nuestros Tutoriales y Centro de Ayuda podrás mantenerte informado y al día con las últimas herramientas para utilizar y aplicar en tu estrategia de Marketing Digital.

9- Cuentas con especialistas que te asesoran.

La Nube está conformada por un equipo humano de profesionales en desarrollo, marketing, diseño gráfico, fotografía, redactores, que te acompañan en tu crecimiento.

Cada uno desde su rol, investiga y está al tanto de las interacciones de los usuarios, y de las posibilidades de ayudar y aportar a la comunidad. Siempre podrás contactarte con asesores en caso que lo necesites.

Estamos para hacer despegar tus ventas, ¡no lo olvides!

10. Contenido de calidad en nuestra Escool

Como mencionamos más arriba, el equipo de soporte de La Nube ofrece atención humana y personalizada por diferentes vías, una de ellas es nuestra Escool.

Aquí vas a encontrar información confiable y actualizada que te permitirá mejorar tu Store en diferentes aspectos.

Consejos, paso a paso y puntos claves para aprender de forma sencilla y dinámica todo sobre eCommerce y Marketing online.

Escool es un espacio centralizado que se renueva constantemente, con el fin de ofrecerte todas las herramientas necesarias para aportar nuevas ideas y resolver tus dudas.

Si aún no lo hiciste, y llegaste hasta el final de este artículo, este es el momento de crear tu Store, y potenciar tu marca. ¡Bienvenido a la comunidad Nube!